

KAŽDÝ Z NÁS  
V ŽIVOTE MÁ  
VRCHOLY  
A PÁDY. PRESNE  
VIEM AKÝ POCIT  
JE KEĎ STE  
ZAROBILI SVOJ  
PRVÝ  
MILIÓN ,ALE  
VIEM AJ TO AKÝ  
POCIT JE TAKÚ  
ISTÚ SUMU AJ  
DLŽIŤ.

Založil som  
webovú stránku a  
začal písať blogy.  
Sú to myšlienky a  
techniky ktoré mi v  
praxi fungovali.

## O autorovi:

Moje meno je Jozef  
Dráfi, posledných 18 rokov  
sa zaoberám obchodom,



ako predajca, alebo ako  
mentor-školiť.

## Ako zarobiť peniaze?

Vždy som to...

Vždy som to chcel vedieť,  
žiaľ nikto mi to nevedel  
povedať. Moji rodičia bolo  
zamestnaný, vedeli že  
koncom mesiaca koľko hodín  
pracovali, a aká výplata ich  
čaká ďalší mesiac



V škole ma pripravovali na to  
ako budem pracovať, A NIE  
TO AKO BUDEM MAŤ  
PENIAZE. Obrovský rozdiel.



Stal som sa predajcom. Predával som od luxusnej kozmetiky, životné poisťky, pracoval som v USA ako manažér medzinárodného obchodu.

**Navštívil som množstvo seminárov, a prečítal o predaji a manažmente všetko čo bolo dostupné.** V živote existuje niekoľko pravidiel, najznámejšou je: **PRÍČINA –EFEKT .**

Ak niekto má peniaze, tak niečo zapríčinil v minulosti. EFEKTOM JE, ŽE DNES MÁ PENIAZE.

**ZAČNITE SNÍVAŤ, A BUĎTE PRÍČINOU.**

**Stále nevieme čo sú peniaze.**

Najjednoduchšie bude ak uvediem nejaký príklad.

Účelom je zlepšiť ten to svet trochu lepším.

Predstavte si pôjdete do New Yorku. Chcete si kúpiť lístok na metro. Cena lístka je 1USD.

Máte **1000 českých** korún, a povieť, že mám tu cca. **40 dolárov**, ale v inej mene. Čo si myslíte čo sa stane? Dostanete lístok? Veľká pravdepodobnosť je, že v NIE.

**PREČO?**

1000 Českých korún má stále hodnotu asi 40\$. Jediný problém ktorý je, že človek ktorý predáva lístok, VÁM NEVERÍ-nedôveruje.

*Prvé kľúčové slovo je VERIŤ.*

**Ďalším faktorom je: MUSÍTE NIEČO DAŤ – A MUSÍTE NIEČO AJ DOSTAŤ.**

**PO SLOVENSKY MUSÍ BYŤ VÝMENA.** Opravujem sa rovnocenná výmena obidve strany musia mať pocit, že to má pre nich HODNOTU.(win-win situácia).

**DEFINÍCIA PENAZÍ:**

**JE MYŠLIENKA PODPORENÁ S DÔVEROU. NIČ VIAC A NIČ MENEJ .**

Je to len myšlienka ktorej ľudia veria, že to a pre nich hodnotu. Ak ten to pocit nedokážete vyvolať u ľudí tak prežívať,e ale NEŽIJETE.

- mali by ste sa stať človekom, s ktorým ľudia chcú byť v jednom priestore-VERIA VÁM A MAJÚ VÁS RADI
- naučte sa byť príčinou v živote.

**KONTAKT:**

Drafi Jozef

+421 91 259 510

[drafi@skoleniepredajcov.sk](mailto:drafi@skoleniepredajcov.sk)

[www.skoleniepredajcov.sk](http://www.skoleniepredajcov.sk)